Volumen 1, año 4, nº 377

Noviembre 09, 2006

CÁMARA DE DIPUTADOS

H. CONGRESO DE LA UNIÓN



CENTRO DE ESTUDIOS DE LAS FINANZAS PÚBLICAS

EL AMBIENTE DE NEGOCIOS EN MÉXICO

México presentó mejoras en sólo 4 de las 10 áreas de negocios evaluadas

El ambiente de negocios es un factor determinante en el crecimiento económico de un país. Un buen ambiente incentiva la inversión, promueve la creación de empleos, aumenta el consumo de bienes y servicios, eleva la recaudación fiscal y estimula la actividad productiva. Desde 2004, el Banco Mundial (BM) y la Corporación Financiera Internacional han dado a conocer, a través de la publicación Doing Business. el ambiente de negocios de un gran número de países en el mundo. En estos informes se clasifica a los países de acuerdo con las facilidades que ofrecen para hacer negocios.

Los informes que hasta la fecha se han publicado son los siguientes:

Doing Business 2004: Un análisis de las regulaciones Doing Business 2005: Eliminando obstáculos al crecimiento Doing Business 2006: Creando empleos Doing Business 2007: Cómo reformar.

Algunas de las conclusiones derivadas de los resultados obtenidos en estos estudios señalan que los países pobres son los que más regulan la actividad productiva; que las legislaciones "pesadas" generalmente están asociadas a mayor ineficiencia, más desempleo y corrupción, menor inversión y productividad; que legislaciones laborales más rígidas se asocian con mayor desempleo; que lo que da buenos resultados en los países desarrollados puede funcionar también en los países en desarrollo: que las empresas en los países pobres enfrentan costos regulatorios mucho más elevados que las empresas en los países ricos; que el exceso de regulaciones gubernamentales y la debilidad de los derechos de propiedad impiden que los pobres hagan negocios; que los beneficios derivados de las reformas parecen ser considerables, entre otros aspectos.

Tanto el número de países como las áreas de negocios analizadas han ido aumentando desde que salió a la luz pública el primer informe, razón por lo cual se han realizado ajustes a la metodología para efecto de comparación entre economías. La primera publicación incluía a 133 países y evaluaba 5 áreas de negocios, mientras que en la última se analizaron 175 economías y 10 áreas, mismas que se citan a continuación:

Áreas de Negocios

- 1.- Apertura de una empresa 6. -Protección de los inversionistas
- 2.- Manejo de licencias
- 7.- Pago de impuestos
- 3.- Contrato de trabajadores
- 8.- Comercio transfronterizo 9.- Cumplimiento de contratos
- 4.- Registro de propiedades
- 5.- Obtención de crédito
- 10.- Cierre de una empresa

De acuerdo con el informe Doing Business 2007. México se ubicó como la tercera economía con mayor avance en el ámbito de negocios a nivel mundial, subiendo 19 posiciones al pasar del lugar 62 al 43. Este avance se debió en gran medida al fuerte impulso que registró una área de negocios: "Protección de los inversionistas", que pasó de la posición 133 a la 33; esto es, un salto de 100 lugares, atribuible a la reforma del sector financiero, específicamente a la aprobación de la Ley del Mercado de Valores.

> Clasificación de Economías Según la Facilidad de Hacer Negocios

Economía	Clasificación		
Economia	2006	2007	
Singapur	2	1	
Nueva Zelanda	1	2	
Estados Unidos	3	3	
Canadá	4	4	
Hong Kong, China	6	5	
Reino Unido	5	6	
Dinamarca	7	7	
Chile	24	28	
México	62	43	
China	108	93	
Brasil	122	121	
India	138	134	
Chad	172	172	
Rep. Dem. del Congo	175	175	
Fuente: Elaborado por el Centro de Finanzas Públicas de			

. выпольната ритен Септго de Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados con cifras de la Base de datos de *Doing Business*.

H. Cámara de Diputados Centro de Estudios de las Finanzas Públicas Av. Congreso de la Unión, No. 66, Edificio D Primer Nivel Col. El Parque, Del. V. Carranza, C.P. 15969. MÉXICO, D.F. Tel. 5628-13-00, Ext. 1816

Información Económica Oportuna http://:www.cefp.gob.mx

A pesar de que México se ubicó como el tercer país con mayor número de reformas en el mundo, después de Georgia y Rumania, sólo presentó mejoras en 4 de las 10 áreas de negocios evaluadas: apertura de negocios, contrato de trabajadores, protección de los inversionistas y pago de impuestos. En el resto de las áreas hubo retrocesos de hasta 9 lugares, como es el caso del área de comercio transfronterizo, que analiza los costos y procedimientos relacionados con la importación y exportación de un embarque estándar de mercancías en México, materia en la cual, en teoría, nuestro país debería presentar economías de escala por su peso específico en el comercio mundial y por el número de tratados de libre comercio que tiene registrados.

Clasificación de México por Área de Negocio

Clasificación de Mexico por Area de Negocio			
Áreas	Lugar		Cambio
Aleas	2005	2005 2006	Callible
Hacer negocios	62	43	+19
Apertura de un negocio	93	61	+32
Manejo de licencias	28	30	-2
Contrato de trabajadores	110	108	+2
Registro de propiedades	73	79	-6
Obtención de crédito	59	65	-6
Protección de los inversionistas	133	33	+100
Pago de impuestos	128	126	+2
Comercio transfronterizo	77	86	-9
Cumplimiento de contratos	82	87	-5
Cierre de una empresa	21	25	-4

Fuente: Elaborado por el Centro de Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados con cifras de la Base de datos de *Doing Business 2007*.

Asimismo, a pesar de que México registró un avance importante en el ambiente de negocios, en la mayor parte de los indicadores de cada área analizada presenta importantes rezagos respecto al valor promedio que registran los países de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE). Por ejemplo, aunque México subió 32 lugares en el área de Apertura de Negocios, se requieren 27 días en promedio para abrir una empresa mientras que en la OCDE se necesitan 16.6 días. Asimismo, en México es 2.7 más costoso iniciar un negocio que el promedio de los países que integran la OCDE.

Apertura de un negocio (2006)

Apertura de un negocio (2000)			
Indicador	México	OCDE	
Número de procedimientos	8.0	6.2	
Tiempo (días)	27.0	16.6	
Costo (% del ingreso per cápita)	14.2	5.3	
Capital mínimo (% del ingreso per cápita)	12.5	36.1	

Fuente: Elaborado por el CEFP de la H. Cámara de Diputados con cifras de la Base de datos de *Doing Business 2007*.

De igual manera, los empresarios de México presentan mayores costos y dificultades para realizar contrataciones y despidos de trabajadores que los empresarios de la OCDE. Despedir a un trabajador es 2.4 veces más caro en el país que en la OCDE.

Contrato de trabajadores (2006)

Indicador	México	OCDE
Índice de dificultad de contratación	33.0	27.0
Índice de inflexibilidad en los horarios	40.0	45.2
Índice de dificultad de despido	40.0	27.4
Índice de rigidez laboral	38.0	33.3
Costos por contratar (% de salario)	23.9	21.4
Costos por despido (salarios semanales)	74.3	31.3

Nota: Cada índice asigna un valor entre 0 y 100, los valores más altos representan regulaciones más rigurosas.

Fuente: Elaborado por el Centro de Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados con cifras de la Base de datos de *Doing Business 2007*.

Aunque en México la tasa total de impuestos como porcentaje de las ganancias que paga un empresario de tamaño medio es menor que en los países de la OCDE, el número de pagos que debe realizar y el número de horas de preparación requeridas es mayor que el promedio registrado por esta Organización.

Pago de impuestos (2006)

Indicador	México	OCDE
Pagos (número)	49.0	15.3
Tiempo (horas)	552.0	202.9
Tasa total de impuestos (% de ganancia)	37.1	47.8

Fuente: Elaborado por el CEFP de la H. Cámara de Diputados con cifras de la Base de datos de *Doing Business 2007*.

Para el caso del comercio transfronterizo, los costos y procedimientos relacionados con la importación y exportación de un embarque estándar de mercancías son mayores en nuestro país que en la OCDE. Por ejemplo, es 2.4 veces más costoso importar en México que el promedio de los países de la OCDE y se requiere 2.1 veces más de tiempo para realizar importaciones.

Comercio transfronterizo (2006)

Indicador	México	OCDE	
Documentos para exportar (número)	6.0	4.8	
Tiempo para exportar (días)	17.0	10.5	
Costo de exportación (US\$ por contenedor)	1,049.0	811.0	
Documentos para importar (número)	8.0	5.9	
Tiempo para importar (días)	26.0	12.2	
Costo de importación (US\$ por contenedor)	2,152.0	883.0	

Fuente: Elaborado por el Centro de Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados con cifras de la Base de datos de *Doing Business 2007*.

Si está interesado en que este boletín le sea enviado por otro medio (correo electrónico, fax, u otro), favor de indicarlo al Centro mediante oficio y firma autorizada.