



Cámara de Diputados
H. Congreso de la Unión

Centro de Estudios de las Finanzas Públicas

CEFP/094/2007

**PRODUCTIVIDAD Y COMPETITIVIDAD EN MÉXICO,
1993-2006**

PALACIO LEGISLATIVO DE SAN LÁZARO, DICIEMBRE DE 2007

P r e s e n t a c i ó n

El Centro de Estudios de las Finanzas Públicas^{1/} de la H. Cámara de Diputados pone a disposición el Documento “Productividad y Competitividad en México, 1993-2006”, el cual se considera oportuno toda vez que en los últimos años se han venido deteriorando los niveles de productividad en México y se han perdido lugares en cuanto a posición de competitividad mundial, siendo desplazados por otros países emergentes como Chile, Corea del Sur, India y China, entre otros.

El documento se integra por dos partes; en la primera se presenta un marco teórico sobre la productividad y los principales indicadores de su medición; mientras que en la segunda parte se aborda el tema de la competitividad, los principales indicadores y la posición de México a nivel mundial.

^{1/} Órgano de apoyo técnico e institucional y no partidista cuyo objetivo es aportar elementos de análisis que apoyen al desarrollo de las tareas legislativas de Comisiones, Grupos Parlamentarios y Diputados en materia de Finanzas Públicas y Economía.

INDICE

Presentación

- I. Productividad
- II. Competitividad

Conclusiones

I. Productividad

La Productividad se define en términos generales como la relación entre la cantidad de bienes y servicios producidos y la cantidad de recursos utilizados y sirve para evaluar el rendimiento de las unidades económicas, los insumos (fijos y variables) y el empleo.

Productividad en términos de empleados es igual al rendimiento. En un enfoque sistemático se dice que algo o alguien es productivo con una cantidad de recursos (insumos) en un periodo de tiempo determinado si obtiene el máximo de productos.

Productividad = Salida (productos) / Entradas (mano de obra, materias primas, maquinaria, energía, capital)

Si la productividad se define como la relación entre insumos y productos, la eficiencia representa el costo por unidad de producto.

Cuando en una unidad económica se produce un conjunto homogéneo de bienes, la fórmula más adecuada para medir la productividad es: Número de unidades producidas / Insumos empleados.

Sin embargo, cuando en una unidad económica se produce una diversidad de bienes heterogéneos tanto en valor como en volumen de producción, la Productividad Global se mide basándose en un número definido de “centros de utilidades” que representan en forma adecuada la actividad real de la empresa.

Productividad = Producción a + prod.b + prod. n... / Insumos empleados

Mientras que otras unidades económicas miden su Productividad en función del valor comercial de los productos.

Productividad = Ventas netas de la empresa / Salarios pagados

Para medir las variaciones de la Productividad generalmente se emplea el Índice de Productividad (P), que se define como:

$P = 100 * (\text{Productividad Observada}) / (\text{Estándar de Productividad})$; en donde:

La Productividad Observada es la productividad medida durante un periodo de tiempo definido en un sistema conocido. El Estándar de Productividad es la productividad base o anterior que sirve de referencia.

México: Productividad del Personal Ocupado Remunerado por Sector de Actividad Económica, 1993-2004
(Índice, año base 1993 = 100)

Año	Total	Agropecuario, Silvicultura y Pesca	Industrial					Servicios				
			Total	Minería	Manufactura	Construcción	Electricidad, gas y agua	Total	Comercio, restaurantes y hoteles	Transporte, almacenaje y comunicaciones	Servicios financieros, seguros, actividades inmobiliarias y de alquiler	Servicios comunales, sociales y personales
1993	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1994	101.8	99.0	102.6	107.4	106.3	100.8	105.8	101.6	103.6	103.2	103.7	98.1
1995	98.4	102.9	103.7	105.7	106.8	89.0	106.0	95.8	87.4	101.8	104.7	96.6
1996	100.1	104.8	104.1	114.2	110.7	85.8	109.2	97.2	91.5	103.0	102.9	96.3
1997	103.0	108.3	102.4	116.8	111.9	82.0	112.2	100.0	97.7	108.3	101.7	96.5
1998	103.6	107.5	102.0	117.3	113.5	79.2	110.0	101.1	99.5	109.6	104.8	96.2
1999	105.0	108.3	103.3	114.9	114.1	80.8	117.9	102.2	99.3	113.9	107.9	96.3
2000	109.6	110.6	105.4	117.4	116.3	81.4	120.2	107.0	108.4	119.3	113.3	97.0
2001	110.2	115.9	107.1	121.5	117.7	81.2	119.2	107.2	104.5	122.0	117.2	97.0
2002	112.1	116.1	110.0	123.8	125.4	82.2	116.1	108.8	104.8	127.1	121.1	97.0
2003 ^{p/}	113.1	118.5	109.9	128.2	127.5	82.8	113.5	110.7	105.4	134.6	126.3	96.3
2004	116.0	119.4	112.2	130.0	133.5	83.9	119.2	114.5	108.8	143.1	128.8	97.3

p/ Cifras preliminares a partir de la fecha que se indica.

Fuente: Elaborado por el Centro de Estudios de las Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados, con datos del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI), Sistema de Cuentas Nacionales de México.

México: Productividad del Personal Ocupado Remunerado por Sector de Actividad Económica, 1993-2004
(Variación real anual en por ciento)

Año	Total	Agropecuario, Silvicultura y Pesca	Industrial					Servicios				
			Total	Minería	Manufactura	Construcción	Electricidad, gas y agua	Total	Comercio, restaurantes y hoteles	Transporte, almacenaje y comunicaciones	Servicios financieros, seguros, actividades inmobiliarias y de alquiler	Servicios comunales, sociales y personales
1993	0.81	1.64	0.02	15.67	1.43	-0.74	1.78	1.44	-0.87	3.33	3.84	1.49
1994	1.83	-0.99	2.62	7.40	6.35	0.77	5.82	1.58	3.65	3.16	3.67	-1.85
1995	-3.36	3.89	1.08	-1.61	0.40	-11.66	0.20	-5.71	-15.66	-1.28	1.04	-1.62
1996	1.72	1.89	0.35	8.10	3.68	-3.64	3.01	1.47	4.68	1.13	-1.75	-0.29
1997	2.86	3.32	-1.63	2.27	1.07	-4.44	2.69	2.92	6.74	5.12	-1.20	0.25
1998	0.61	-0.69	-0.36	0.44	1.47	-3.42	-1.94	1.07	1.84	1.21	3.07	-0.38
1999	1.34	0.76	1.28	-2.05	0.48	2.01	7.22	1.07	-0.18	3.96	2.94	0.16
2000	4.44	2.07	2.03	2.16	1.98	0.81	1.93	4.68	9.18	4.74	5.00	0.69
2001	0.54	4.77	1.54	3.47	1.20	-0.30	-0.80	0.28	-3.62	2.30	3.42	0.02
2002	1.65	0.24	2.80	1.86	6.50	1.24	-2.60	1.43	0.35	4.15	3.39	-0.03
2003 ^{p/}	0.90	2.00	-0.10	3.58	1.70	0.82	-2.29	1.80	0.51	5.89	4.27	-0.65
2004	2.63	0.83	2.10	1.39	4.71	1.26	5.00	3.42	3.24	6.33	1.95	0.98

p/ Cifras preliminares a partir de la fecha que se indica.

Fuente: Elaborado por el Centro de Estudios de las Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados, con datos del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI), Sistema de Cuentas Nacionales de México, 2004.

México: Productividad de la Mano de Obra por División de Actividad en la Industria Manufacturera, 1993-2006

(Índice base 1993 = 100)

Año	Total ^{1/}	Productos alimenticios, bebidas y tabaco	Textiles, prendas de vestir e industria del cuero	Industria de la madera y productos de madera	Papel, productos de papel, imprentas y editoriales	Sustancias químicas, derivados del petróleo, productos de caucho y plástico	Productos minerales no metálicos	Industrias metálicas básicas	Productos metálicos, maquinaria y equipo	Otras industrias manufactureras
1993	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1994	109.9	106.2	108.5	102.9	106.3	108.0	111.6	113.2	116.4	108.2
1995	115.3	112.7	108.2	96.8	104.1	114.8	107.1	129.7	126.9	112.6
1996	125.7	119.6	114.1	105.9	103.9	121.1	120.2	146.4	148.8	124.9
1997	130.9	119.3	114.6	109.4	113.9	126.3	126.4	154.7	157.4	136.5
1998	136.4	125.8	113.2	110.6	119.7	135.0	132.1	158.7	161.4	136.3
1999	139.0	125.1	113.3	109.1	123.8	139.2	133.2	166.9	166.5	154.3
2000	145.7	129.8	116.9	110.0	124.6	143.5	136.4	171.0	179.5	164.9
2001	146.8	132.1	119.0	112.0	120.1	143.6	137.3	168.8	180.5	164.0
2002	154.0	133.7	123.9	124.4	122.4	148.6	152.5	175.9	195.4	172.8
2003	159.2	136.3	128.7	130.5	125.9	156.3	157.8	186.8	204.0	166.9
2004	168.2	141.6	140.1	135.6	131.7	163.7	161.0	194.2	217.9	187.0
2005	170.7	145.9	141.8	130.4	133.6	168.3	168.1	192.5	211.4	202.6
2006 ^{p/}	176.3	147.3	147.2	128.9	134.9	173.1	178.0	198.7	221.6	210.2

^{1/} Por hora trabajada. Se refiere al Sector Manufacturero, excluye a los establecimientos que se dedican a la maquila de exportación.

^{p/} Cifras preliminares.

Fuente: Elaborado por el Centro de Estudios de las Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados, con datos del INEGI. Encuesta Industrial Mensual.

Comparativo de la Productividad de la Mano de Obra^{1/} en la Industria Manufacturera, 1993-2006

(Índice base 1993 = 100)

Año	México	Estados Unidos	Canadá	Japón	Alemania	Corea del Sur	Reino Unido
1993	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1994	109.9	103.4	104.7	103.2	110.7	110.1	103.6
1995	115.3	108.7	109.1	107.8	113.2	122.4	102.5
1996	125.7	113.8	108.2	111.7	117.3	135.0	102.3
1997	130.9	120.8	108.6	117.8	125.4	147.2	103.7
1998	136.4	128.9	112.5	113.1	128.5	158.9	103.8
1999	139.0	138.1	118.6	117.2	130.7	192.4	108.4
2000	145.7	145.8	125.8	124.5	138.5	212.4	114.0
2001	146.8	149.9	121.9	121.1	138.7	213.4	117.2
2002	154.0	161.3	124.8	125.6	141.0	232.8	120.6
2003	159.2	171.6	126.2	132.3	142.9	247.1	127.5
2004	168.2	177.0	132.8	138.8	150.1	267.4	136.9
2005	170.7	185.9	137.6	141.6	157.8	286.8	141.6
2006	176.3	192.5	138.3	145.7	168.9	324.2	148.3

^{1/} Índice por horas hombre trabajadas.

Fuente: Elaborado por el Centro de Estudios de las Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados, con datos de: INEGI, Encuesta Industrial Mensual; U.S. Department of Labour, Employment and Earnings; y Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD), Main Economic Indicators.

**Comparativo de Remuneraciones en la Industria Manufacturera
en varios Países, 1993-2006**
(dólares por hora)

Año	México	Corea	Japón	Canadá
1993	4.50	4.70	18.80	12.20
1994	4.70	5.40	21.00	11.70
1995	2.90	6.10	23.30	11.80
1996	3.00	6.60	20.50	12.30
1997	3.40	6.00	18.70	12.20
1998	3.50	3.90	17.30	11.60
1999	4.00	5.20	19.90	11.70
2000	4.60	5.90	21.00	12.00
2001	5.30	5.60	18.50	11.80
2002	5.50	6.40	17.70	11.90
2003	5.20	7.10	19.10	13.80
2004	5.20	8.20	20.40	15.30
2005	5.60	9.80	20.20	16.70
2006	5.80	11.10	19.30	17.90

Fuente: Elaborado por el Centro de Estudios de las Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados, con datos de: INEGI, Encuesta Industrial Mensual; Banco de México, Indicadores Económicos y Financieros; FMI, Estadísticas Financieras Internacionales; y OCDE, Main Economic Indicators.

II. Competitividad

La competitividad se define, en términos generales, como la capacidad que tiene una unidad económica o un país para competir en los mercados de bienes y servicios; y nos permite comparar la estructura de costos del proceso de producción, principalmente mano de obra y materias primas, tecnología, diferenciación de productos y tamaño del mercado, de un productor con respecto a otros productores internos o externos de bienes con niveles de calidad similares.

Los principales factores que inciden en la competitividad son:

- Costos laborales.
- Regulaciones laborales.
- Desarrollo de un mercado de materias primas que impulsa la competencia en precios.
- Costo de energéticos.
- Ambiente de negocios.
- Tipo de cambio.
- Financiamiento para las empresas.
- Calidad de la mano de obra.
- Estrategia comercial (mercadotecnia e innovación).
- Integración de la cadena industrial.
- Progreso tecnológico.

La competitividad de un país se define con respecto a su capacidad de incrementar su productividad; los principales índices de referencia para medir la competitividad del país son:

- Índice de Competitividad Global (GCI) del World Economic Forum (WEF); e
- Índice de Competitividad Global (ICG) del International Institute for Management Development (IMD)

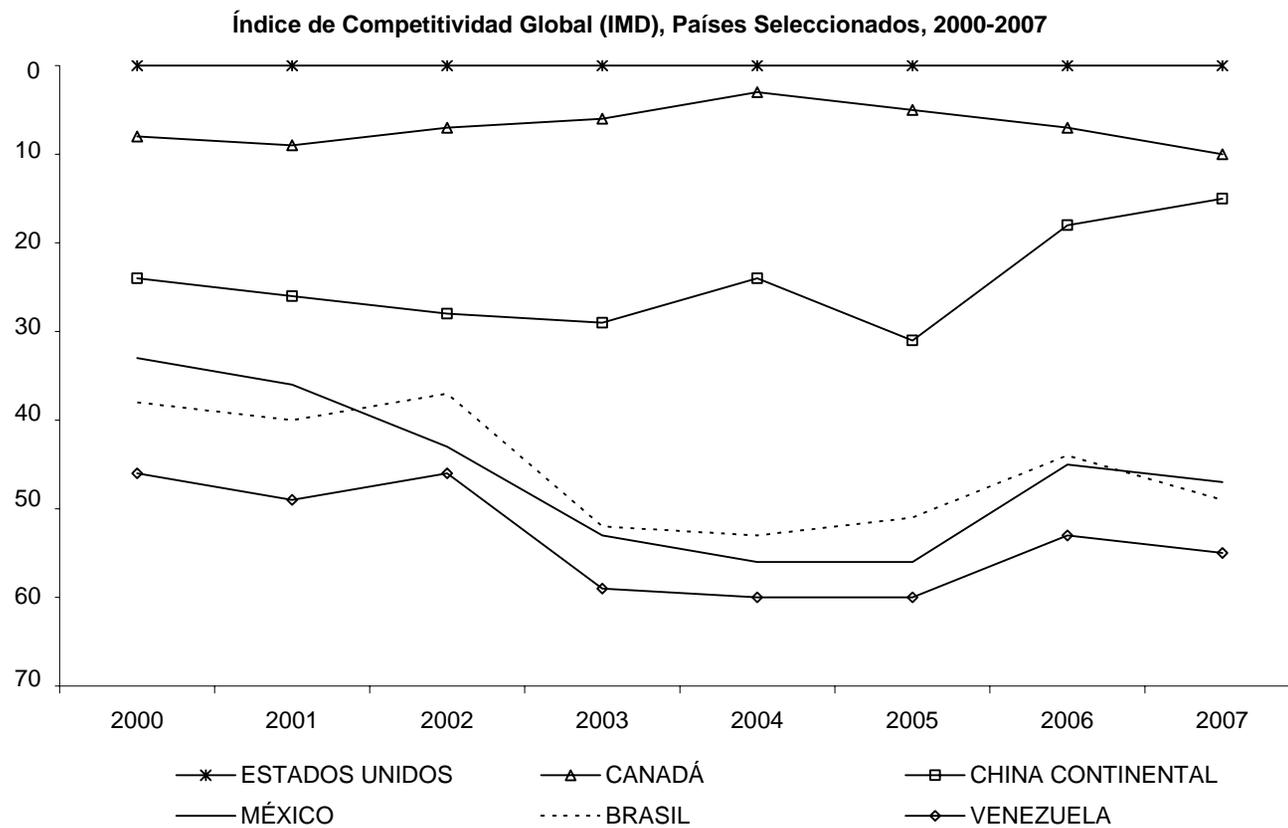
La competitividad para el IMD es la capacidad que tiene un país para generar valor agregado e incrementar su riqueza a través de la administración de los activos, los procesos, seguridad social, la atractividad, la globalidad, la proximidad y la integración de estas relaciones dentro de un modelo económico y social.

Para el WEF, es la capacidad de un país para alcanzar y sostener altas tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto per Cápita.

El objetivo de los índices del WEF y del IMD es clasificar a los países en términos de su clima empresarial considerando diversos factores condensados en un sólo Índice; apoyándose en datos y encuestas de opinión para cuantificar los factores relacionados con la tecnología, infraestructura, calidad de las instituciones públicas y del entorno macroeconómico, entre otros. Los índices tienen como objetivo informar sobre el desempeño de la economía y fungir como punto de referencia de los países considerados.

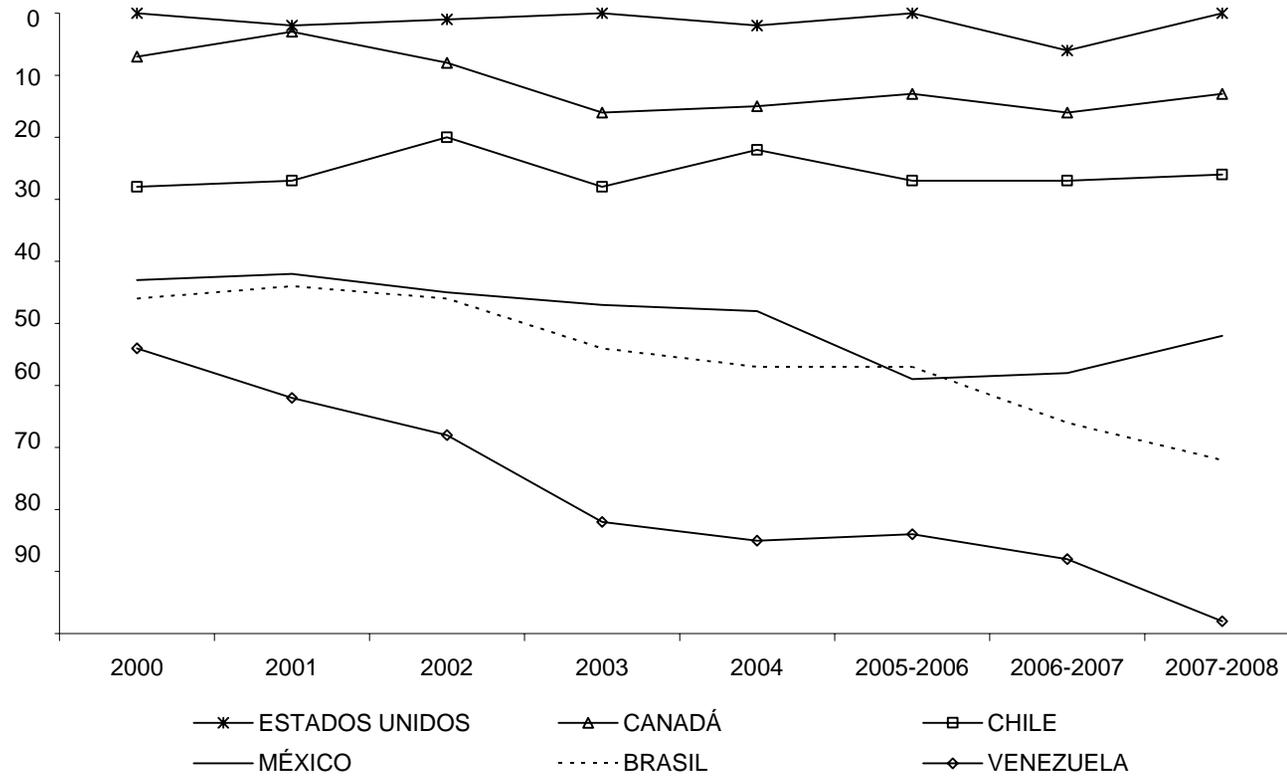
El índice de competitividad global (GCI) de IMD, considera tres conceptos relacionados con el al crecimiento económico: la calidad del ambiente macroeconómico, el estado de las instituciones públicas y el nivel tecnológico. De esta forma, el GCI colocó a México en el año 2000 en el lugar número 33 por debajo de China (24) y de Chile (30); en el 2007, lo ubicó en el lugar 47, lo que implicó una disminución de la competitividad de la economía mexicana.

Lo mismo se observó en el Índice de Competitividad Global del WEF, en el que México pasó del lugar 33 en el 2000 al 52 en 2007-2008.



Fuente: Elaborado por el Centro de Estudios de las Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados, con datos del IMD World Competitiveness Yearbook (Análisis de 60 países) y de <http://www.mexicomaxico.org/Voto/Competitividad2.htm>.
 El Índice de Competitividad Global hasta 2004 se denominaba Índice de Competitividad para el Crecimiento

Índice de Competitividad Global para el Crecimiento, Países Seleccionados, 2000-2008



Fuente: Fuente: Elaborado por el Centro de Estudios de las Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados, con datos del World Economic Forum (WEF), Davos Suiza, (Análisis de 104 países) y de <http://www.mexicomaxico.org/Voto/Competitividad2.htm>.

México: Competitividad¹ de las Personas Ocupadas Remuneradas por Sector de Actividad Económica, 1993-2004
(Índice, año base 1993 = 100)

Periodo	Total	Agropecuario, silvicultura y pesca	Industrial					Servicios				
			Total	Minería	Manufactura	Construcción	Electricidad, gas y agua	Total	Comercio, restaurantes y hoteles	Transporte, almacenaje y comunicaciones	Servicios financieros, seguros, actividades inmobiliarias y de alquiler	Servicios comunales, sociales y personales
1993	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
1994	97.13	100.12	100.76	110.40	102.47	97.92	96.92	96.05	100.89	102.31	101.16	90.26
1995	108.16	120.22	115.31	114.60	118.34	102.69	107.26	104.89	99.87	111.56	122.96	102.48
1996	119.71	135.32	127.01	128.84	134.29	104.75	119.18	115.77	116.77	122.58	139.80	109.61
1997	119.51	138.87	125.50	130.69	136.42	96.68	121.82	116.48	124.81	128.70	133.88	106.04
1998	116.27	137.51	121.83	133.64	134.54	89.17	120.28	113.49	124.47	127.87	141.64	99.98
1999	115.36	141.03	121.73	134.10	133.55	89.94	125.54	112.37	123.83	129.66	154.45	96.50
2000	112.33	138.28	117.11	116.70	127.88	87.73	117.91	110.31	127.57	128.34	167.07	89.88
2001	108.62	139.81	112.88	114.21	122.30	84.77	112.49	106.62	122.25	129.33	175.29	84.49
2002	106.62	136.57	114.43	111.68	126.25	85.59	104.23	103.76	121.71	132.61	165.35	80.18
2003 ^{p/}	105.49	138.19	114.05	120.09	127.19	85.26	99.09	102.48	122.37	138.59	185.77	75.45
2004	107.30	139.36	116.60	118.71	133.09	84.81	100.19	104.27	125.01	142.22	193.43	74.52

1.- Productividad entre remuneraciones.

p/ Cifras preliminares a partir de la fecha que se indica.

Fuente: Elaborado por el Centro de Estudios de las Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados, con datos del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI), Sistema de Cuentas Nacionales de México.

México: Competitividad de las Personas Ocupadas Remuneradas por Sector de Actividad Económica, 1993-2004
(Variación real anual en por ciento)

Periodo	Total	Agropecuario, silvicultura y pesca	Industrial					Servicios				
			Total	Minería	Manufactura	Construcción	Electricidad, gas y agua	Total	Comercio, restaurantes y hoteles	Transporte, almacenaje y comunicaciones	Servicios financieros, seguros, actividades inmobiliarias y de alquiler	Servicios comunales, sociales y personales
1993	-5.14	2.92	-1.00	9.00	0.28	-3.34	-7.98	-7.00	-5.91	-1.17	-6.51	-9.07
1994	-2.87	0.12	0.76	10.40	2.47	-2.08	-3.08	-3.95	0.89	2.31	1.16	-9.74
1995	11.35	20.07	14.44	3.80	15.48	4.87	10.67	9.20	-1.02	9.04	21.55	13.54
1996	10.68	12.56	10.15	12.43	13.48	2.01	11.11	10.37	16.93	9.87	13.69	6.96
1997	-0.17	2.63	-1.19	1.43	1.59	-7.70	2.21	0.62	6.88	4.99	-4.23	-3.26
1998	-2.71	-0.98	-2.93	2.26	-1.38	-7.77	-1.26	-2.56	-0.27	-0.65	5.80	-5.71
1999	-0.78	2.56	-0.08	0.34	-0.73	0.87	4.37	-0.99	-0.52	1.40	9.04	-3.48
2000	-2.62	-1.95	-3.80	-12.97	-4.25	-2.46	-6.07	-1.83	3.02	-1.02	8.17	-6.87
2001	-3.30	1.11	-3.61	-2.14	-4.36	-3.37	-4.60	-3.34	-4.17	0.77	4.92	-6.00
2002	-1.84	-2.32	1.37	-2.21	3.23	0.96	-7.35	-2.68	-0.44	2.53	-5.67	-5.10
2003 ^{p/}	-1.06	1.19	-0.33	7.53	0.75	-0.38	-4.93	-1.24	0.54	4.51	12.35	-5.90
2004	1.71	0.84	2.24	-1.16	4.64	-0.53	1.11	1.75	2.16	2.62	4.13	-1.23

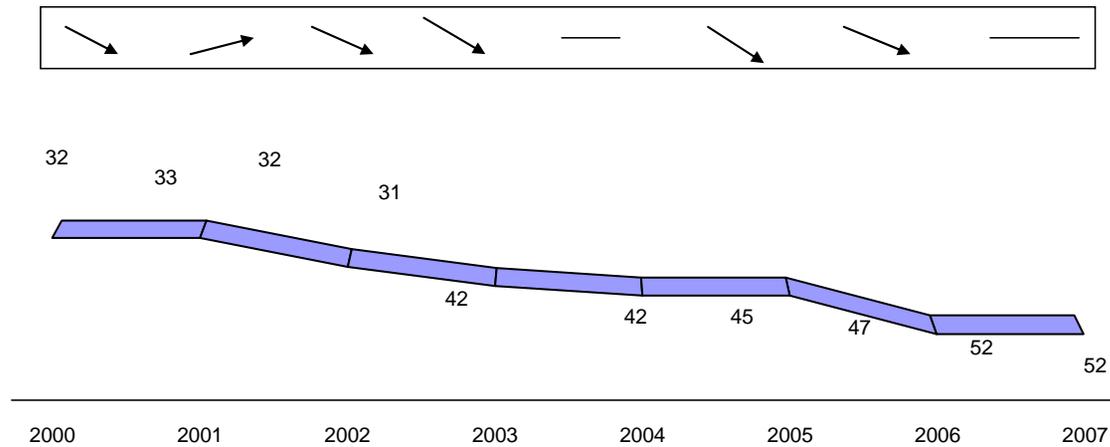
p/ Cifras preliminares a partir de la fecha que se indica.

Fuente: Elaborado por el Centro de Estudios de las Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados, con datos del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI), Sistema de Cuentas Nacionales de México.

Competitividad Internacional

La competitividad de México en los mercados internacionales durante el periodo 2000-2007 ha caído considerablemente, lo que implica que México está siendo desplazado por otras economías emergentes como Singapur, Corea, China e India, entre otras. De acuerdo al WEF, en materia de competitividad México pasó del lugar 32 en el año 2000 al 52 en 2007 entre 131 países.

México: Competitividad respecto al total de países, 2000-2007
(Posición entre 131 países)



Fuente: Elaborado por el CEFP de la H. Cámara de Diputados con datos de WEF, Global Competitiveness Report, 1996-2007.

Índice de Competitividad Global ^{1/} en Países Seleccionados, 1996-2007

(Lugar que ocupa cada país en una lista de 60 países)

País	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Estados Unidos	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Singapur	2	2	2	2	2	3	8	4	2	3	3	2
Hong Kong	3	3	3	7	9	4	13	10	6	2	2	3
Luxemburgo	8	12	9	4	3	2	2	2	9	10	9	4
Dinamarca	5	8	8	8	12	15	6	5	7	7	5	5
Suiza	9	7	7	6	7	8	5	9	14	8	8	6
Islandia	22	15	11	11	10	10	11	8	5	4	4	7
Holanda	7	6	4	5	4	6	4	13	15	13	15	8
Suecia	14	16	17	14	14	11	12	12	11	14	14	9
Canadá	12	10	10	10	8	9	7	6	3	5	7	10
Austria	16	20	22	19	18	14	15	14	13	17	13	11
Australia	21	18	15	12	11	12	10	7	4	9	6	12
Irlanda	22	15	11	11	5	7	9	11	10	12	11	14
China	26	27	24	29	24	26	28	29	24	31	18	15
Alemania	10	14	14	9	13	13	17	20	21	23	25	16
Finlandia	15	4	5	3	6	5	3	3	8	6	10	17
Taiwan	18	23	18	18	17	16	20	17	12	11	17	18
Malasia	23	17	20	27	26	28	24	21	16	28	22	23
Japón	4	9	18	18	21	23	27	25	23	21	16	24
Bélgica	17	22	23	22	19	18	19	18	25	24	26	25
Chile	13	24	26	25	30	27	22	26	26	19	23	26
India	38	41	41	39	41	42	41	50	34	39	27	27
Francia	20	19	21	21	22	25	25	23	30	33	30	28
Corea del Sur	27	30	35	38	29	29	29	37	35	29	32	29
España	29	25	27	23	25	24	23	27	31	38	31	30
Tailandia	30	29	39	34	31	34	31	30	29	27	29	33
Colombia	33	42	44	43	45	44	42	45	41	47	34	38
Portugal	36	32	29	28	28	32	33	39	39	45	37	39
Italia	28	34	30	30	32	33	24	41	51	53	48	42
Rusia	46	46	46	47	47	43	44	54	50	54	46	43
México	42	40	34	36	33	36	43	53	56	56	45	47
Brasil	37	33	37	35	38	40	37	52	53	51	44	49
Argentina	32	28	31	33	42	45	48	58	59	58	47	51
Venezuela	45	45	43	45	46	49	46	59	60	60	53	55

^{1/} Índice elaborado por el International Institute for Management Development (IMD) considerando una lista de 60 países, World Competitiveness Yearbook.

Fuente: Elaborado por el Centro de Estudios de las Finanzas Públicas de la H. Cámara de Diputados, con datos del IMD.

Conclusiones

- La Productividad es aquella relación entre la cantidad de bienes y servicios producidos y la cantidad de recursos utilizados y sirve para evaluar el rendimiento de las unidades económicas, los insumos y el empleo.
- La Productividad del personal ocupado remunerado en México se incrementó 16.0 por ciento entre 1993 y 2004, en el sector agropecuario fue de 19.4 por ciento, mientras que en el sector industrial fue de 12.2 por ciento y en los servicios de 8.8 por ciento.
- Comparativamente la productividad de la mano de obra en la industria manufacturera en México creció 76.3 por ciento entre 1993 y 2006 mientras que en Estados Unidos fue de 92.5 por ciento.
- La Competitividad se define como la capacidad que tiene una unidad económica o un país para competir en los mercados de bienes y servicios y nos permite comparar la estructura de costos del proceso de producción.
- El Índice de Competitividad de las personas ocupadas remuneradas totales en México en 2004 fue de 107.30.
- De acuerdo a la medición del Índice de Competitividad del World Economic Forum (WEF), México pasó del lugar 33 en el año 2000 al 56 en 2005, mejorando su posición en 2007 ubicándose en el lugar 47, por debajo de países como Singapur (2), Hong Kong (3), China (15), Taiwán (18), Malasia (24), Chile (26), India (27), Corea del Sur (29) y Colombia (39), entre otros.



Centro de Estudios de las Finanzas Públicas
H. Cámara de Diputados
LX Legislatura
Diciembre 2007
www.cefp.gob.mx